

Online-Marketing-Plattform für Planung, Abwicklung und Erfolgsmessung von Marketingkampagnen

LDB Winner macht Sie zum Gewinner im Markt



Nachfrage erzeugen. Absatz fördern. Märkte gewinnen.

Starten Sie mit LDB Winner zur Wachstumsrallye. Die praxisbewährte Online-Marketing-Plattform bringt Hersteller und Handelsorganisationen auf die Gewinnerseite des Marktes. Mit LDB Winner lenken Sie die Planung, Abwicklung und Erfolgsmessung von Marketingkampagnen aller Art in methodische und einfach zu bedienende Bahnen. Jederzeit und überall können Sie mit LDB Winner Ihre Marketingaktivitäten nachvollziehen, Status, Kosten und Umsätze verfolgen.

„Als modulares Baukastensystem unterstützt Sie LDB Winner von der Adresspflege über die Zielgruppenbestimmung bis hin zur Gestaltung, Umsetzung und Kontrolle der von Ihnen gewünschten Kampagnen.“

Ob auf Herstellerseite oder im Händlernetz: LDB Winner ist leistungsstarkes Marketing-Tool und Online-Plattform zugleich – und damit ein hocheffektiver Lösungsbaustein in Ihrem Customer Relationship Management mit direkt spürbaren positiven Auswirkungen auf Absatz, Neukundengewinnung, Bestandskundenbindung, Marktdurchdringung und Nachfragestimulation.

LDB Winner bietet alles, was effektives Kunden- und Kampagnenmanagement benötigt:

- Zielgruppen innerhalb von Minuten selektieren und bilden.
- Kampagnen-unterstützende Werbemittel wie Online-Advertisements definieren.
- Eigene ein- oder mehrstufige Kampagnen entwickeln.
- Voreingestellte Konzepte und Layouts nutzen.
- Schnell und einfach die Kanäle für den Transport Ihrer Kampagnen festlegen.

Auf der gesamten Prozessstrecke stehen Ihnen komplette Fulfillment-Services unterstützend zur Verfügung. Permanente Erfolgsmessungen verdeutlichen, wie erfolgreich Sie unterwegs sind. Setzen Sie Ihre strategischen Ziele mit LDB Winner in operative Maßnahmen um – die Vorteile sind überzeugend:

- Sie gewinnen schneller und einfacher neue Kunden.
- Sie erhöhen die Drehzahlen Ihres Bestandsgeschäfts und stärken Ihre Kundenbindung.
- Sie informieren und motivieren zielgruppengerecht und minimieren Risiken und Streuverluste.
- Sie bringen konkrete und attraktive Angebote zielgruppenspezifisch und wirtschaftlich an den Markt.
- Sie steigern die Frequenz Ihrer Kundenkontakte und verbessern die Abschlussraten im Vertrieb.

Per Mausklick zu mehr Umsatz und Profit

LDB Winner entfacht frischen Wind in Vertrieb und Marketing, welchen Sie in Form einer schnellen und einfachen Abwicklung vertriebsfördernder Maßnahmen mit kreativen Kampagnen auf der stabilen Basis optimierter Kundendaten und eines kampagnenbezogenen Datenmanagements bemerken.

Das können Sie auf der Online-Plattform umsatzfördernd in Gang setzen:

Systematische Kampagnenplanung	einschließlich von Potenzialauszählungen, Zielgruppenanalyse und -ermittlung, Profiling und Touchpoint-Analysen sowie Datenabgleichen.
Zentrales Adressmanagement	mit permanentem, tagesaktuellem Zugriff auf konsistente Kundendaten und einen via Abgleiche, Sperrinformationen und Adressmonitoring qualifizierten Adressenbestand.
Kampagnenbezogene Optimierung	von Bestandsadressen durch externe Ergänzungen aus exklusiven B2B- und B2C-Datenbanken.
Ein- und mehrstufige Bedienung unterschiedlicher Marketingkanäle	mit Mailing, Telefonie und/oder E-Mail.
Erfolgskontrolle und Reporting	mit der jederzeitigen Möglichkeit zur Verfolgung von Status, Kosten und Umsätzen sowie der Auswertung von Kampagnen.

Überzeugen Sie sich von den vielseitigen Möglichkeiten dieser Online-Plattform, die Ihr Kampagnen- und Kundenmanagement auf Erfolgskurs steuert und eine neue Dimension von Transparenz in das Vertriebsgeschehen bringt.

Sprechen Sie mit uns darüber!



Machen Sie Kunden zu Fans Ihres Unternehmens

Wenn Ihre übergeordneten Aufgaben im Unternehmen sind: Umsatz und Ertrag zu steigern, Qualität zu verbessern und jeden Tag mehr Menschen auf Ihr Unternehmen aufmerksam zu machen, dann sind wir gerne an Ihrer Seite.

Gewinnen Sie neue Kunden. Binden Sie bestehende. Nutzen Sie Ihren Datenbestand sowie Ihre Märkte. Aktivieren Sie durch vernetztes und methodisches Kundenmanagement Ihr wichtigstes Kapital im Unternehmen – Ihre Kundenbeziehung!

Unsere Kunden sind nachhaltig begeistert, weil wir – die LDB Gruppe – die richtigen Informationen und Lösungen liefern und umsetzen.