

Neue Kunden gewinnen und
Bestandsgeschäft ausbauen

Mit LDB Akquisa
starke Wachstums-
impulse setzen

**Mehr Umsatz.
Mehr Marktanteile.
Mehr Profitabilität.**

Steigen Sie ein und lassen Sie sich auf dem Weg zum erfolgreichen Business von einem Partner begleiten, der Ihre Geschäfte zielsicher in Richtung neuer Kunden und eines erfolgreichen Bestandsgeschäftes lenkt. Wir suchen nicht nur neue Kunden für Sie – wir finden sie und öffnen Ihrer Verkaufsorganisation die Türen zu vielversprechenden Kontakten. Und wir holen aus Ihrem Bestand heraus, was drinsteckt: Potenzial für mehr profitablen Umsatz. Das machen wir Tag für Tag mit Professionalität, denn wir wollen Sie auf dem Erfolgsweg Ihres Geschäfts als Sieger ins Ziel bringen. Zusteigen lohnt sich.

Um neue Kunden zu gewinnen, analysieren wir mit **LDB Akquisa für Neukunden** Zielgruppen und Marktsegmente, nutzen aktuelle Branchen- und Marktinformationen, ermitteln kurz- und langfristige Bedürfnisse und entwickeln zielgruppengerechte Argumente. Kurzum: wir finden die Kunden, die Interesse an Ihrem Angebot haben, sprechen sie über verschiedene Marketingkanäle an, ermitteln Entscheider und vermitteln Kontakte. So kommt zusammen, was neue Kräfte für Ihren Vertrieb freisetzt: wir akquirieren – Sie verkaufen und stellen Ihre Kunden zufrieden. Das ist intelligente und profitable Arbeitsteilung, die Ihren Umsatz beflügelt.

Das gilt auch für das Bestandsgeschäft. Mit **LDB Akquisa für Bestandskunden** entwickeln wir gemeinsam mit Ihnen kreative Initiativen, um Geschäftschancen im Bestand zu identifizieren und auszuschöpfen, Kunden gezielt mit Zusatzangeboten anzusprechen und brach liegendes Kundenpotenzial zu reaktivieren. Moderne Profiling Tools und andere Werkzeuge unterstützen uns dabei ebenso wie das Engagement von Mitarbeitern.

Starten Sie Ihre ganz spezifische Wachstums-Rallye – und holen Sie sich mit LDB Akquisa einen erfahrenen Co-Piloten an Ihre Seite.

Kundenbedürfnisse
und Zielgruppen
identifizieren,
beschreiben und
ermitteln

Konzepte und
Maßnahmen
entwickeln

Zielgruppengerechtes Daten-
management und
Kundenansprache

Handlungsbedarf
ermitteln und
Kontakte herstellen

Kampagnen aus-
werten, analysieren
und Optimierungs-
potenzial definieren

LDB Akquisa – Wir bringen Ihr Geschäft auf Touren

LDB Akquisa bringt Ihr Geschäft auf allen Kanälen auf Touren – von der Initialisierung über die Abwicklung bis zur Erfolgskontrolle und der Durchführung von Folgekampagnen.

<ul style="list-style-type: none"> ● Via Mailing: 	Gute Argumente, die wir zielgruppenspezifisch aufbereitet und aufmerksamkeitsstark verpackt an ausgewählte Adressaten versenden und damit den Weg für einen Gesprächseinstieg und eine telefonische Vorqualifizierung bereiten.
<ul style="list-style-type: none"> ● Via Telefonie: 	Von Ohr zu Ohr – wir hören nach, was Ihre Kunden von heute und morgen interessiert und welchen Bedarf sie haben. Wir ermitteln, welcher Ansprechpartner für Ihr Angebot der Richtige ist. Damit Sie zudem beim von uns terminierten Gesprächstermin mit kundennahen Kenntnissen punkten können, versorgen wir Sie mit zielführenden Informationen.
<ul style="list-style-type: none"> ● Via E-Mailing: 	Kanal- und zielgruppenspezifisch aufbereitete digitale Motivation für schnelle Interessentenkontakte, bei denen wir auf der Basis kreativer Kompetenz und intelligenter Technik hohe Responseraten erzielen.

Ob Sie Maßnahmen und Kanäle einzeln oder kombiniert, ein- oder mehrstufig nutzen: LDB Akquisa sorgt für neue Namen auf Ihrer Kundenliste und für mehr Umsatz aus dem Bestand – verbunden mit kompetentem Rat für langfristig gute Geschäfte.



Machen Sie Kunden zu Fans Ihres Unternehmens

Wenn Ihre übergeordneten Aufgaben im Unternehmen sind: Umsatz und Ertrag zu steigern, Qualität zu verbessern und jeden Tag mehr Menschen auf Ihr Unternehmen aufmerksam zu machen, dann sind wir gerne an Ihrer Seite.

Gewinnen Sie neue Kunden. Binden Sie bestehende. Nutzen Sie Ihren Datenbestand sowie Ihre Märkte. Aktivieren Sie durch vernetztes und methodisches Kundenmanagement Ihr wichtigstes Kapital im Unternehmen – Ihre Kundenbeziehung!

Unsere Kunden sind nachhaltig begeistert, weil wir – die LDB Gruppe – die richtigen Informationen und Lösungen liefern und umsetzen.

Haben Sie Fragen? Wir freuen uns auf eine E-Mail oder einen Anruf von Ihnen.

© 2013 LDB Gruppe

Goslarer Platz 8-9 | 10589 Berlin | Telefon: 030 390 45 - 0 | E-Mail: akquisa@ldb.de | www.ldb.de

Wiedergegebene Bezeichnungen können Marken und / oder Urheberrechte sein, deren Benutzung durch Dritte für eigene Zwecke die Rechte der Inhaber verletzen kann.